

Beschreibung

Wir sind auf der Suche nach

Werkstudenten im Bereich Sales

die unsere Interim Management & Management Consulting Sozietät verstärken.

Du bist Digital Native, extrovertiert, empathisch und suchst nach einer Challenge? Und möchtest du in einem spannenden Arbeitsumfeld mitmischen? Dann nutze bei F&P die Chance für den perfekten Startschuss deiner Karriere nach dem Studium.

Deine Hauptaufgaben:

- Proaktive Vertriebstätigkeiten (Research in Datenbanken, aktive Kundenansprache, etc.)
- Managen des Zuteilungsprozesses von Beratern / Interim Managern auf Mandatsanfragen
- Operative Unterstützung des Vertriebsteams und der Leiter unserer Fachgruppen
- Unterstützung bei der Angebotserstellung
- Nachverfolgung von Angeboten
- Statistische Auswertungen im Sales-Bereich
- Datenbankenpflege
- Market Research und Vakanzen Research

Was du mitbringen solltest:

- Aktuelles Studium im Bereich Wirtschaft/Vertrieb (Eventuelle Auslandssemester sollten alle abgeschlossen sein)
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich Microsoft 365 in allen relevanten Modulen (z.B. Excel, PowerPoint, Sharepoint)
- Erfahrung mit CRM-Systemen
- Hohe Lernbereitschaft, Kommunikationsfähigkeit, Motivation, Flexibilität und Teamfähigkeit
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Was wir dir bieten:

- Flexible Arbeitszeiten (15-20 Stunden/Woche) und Remote-Arbeit von überall
- Agiles Team mit flachen Hierarchien
- Dynamisches Arbeitsumfeld mit verantwortungsvollen Aufgaben
- Hohes Vertrauen und umfangreiche Einbindung in alle Bereiche des Unternehmens
- Faire Entlohnung mit Leistungsbonus
- Möglichkeit zum Schreiben der Bachelor- oder Masterarbeit in unserer Sozietät

Über Uns

Die F&P Executive Solutions AG ist ein [Zusammenschluss von freiberuflichen](#)

Arbeitgeber

F&P Executive Solutions AG

Industrie / Gewerbe

Interim Management, Consulting

Start Anstellung

sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Arbeitsort

bundesweit, Deutschland

Remote work from: Germany

Veröffentlichungsdatum

9. August 2023

Gültig bis

31.10.2023

[Managern](#) zu einer Beratungs- und Interim Management Sozietät. Wir stellen Interim Manager, Berater und / oder eingespielte Expertenteams für vielfältige und komplexe Kundenprojekte. Im Fokus unseres umfassenden Dienstleistungsspektrums steht die Konsum- und Investitionsgüterindustrie mit allen B2C- und B2B- Vertriebskanälen.

Kontakt

Wir freuen uns auf deine Bewerbung über unser [Bewerbungsformular](#).

Deinen persönlichen Ansprechpartner findest Du auch auf unserer [Karriereseite](#).